



Dipl.-Wirtsch.-Ing.
Jürgen Neumann
Partner

Überblick

Studium Wirtschaftswissenschaften und Maschinenbau an der Ruhr Uni Bochum und Fachhochschule Hagen

20 Jahre Berufserfahrung in Fach-, Führungs- und Beratungspositionen

Auslandserfahrung

Naher und mittlerer Osten, Arabische Halbinsel

Funktionen

Leiter Marketing/Vertrieb, Berater, (IT-) Projektleiter, SAP-Consultant

Operative Erfahrung

Business Development / M&A Kundenbindungs-Programm

(Retailing, Airline), Eintritt in neues Geschäftsfeld (Baustoffe), Internationale Expansion auf die Arabische Halbinsel, in diesem Zusammenhang Begleitung diverser M&A-Mandate (Unternehmen unterschiedlicher Branchen aus Deutschland, Italien, USA, Korea)

Strategische Neuausrichtung

Immobilien-/Wohnungsbauunternehmen, Event-Management

Prozessoptimierung / IT-Projektmanagement

Markteinführung SAP (SAP-PM/RE, SAP-RE FX) für die Immobilien-/Wohnungswirtschaft, Entwicklung eines e-Facility-Management Web-Portals, e-Government Portal-Entwicklung, (Wirtschaftsministerium Abu Dhabi), Entwicklung eines IT-basierten, interaktiven „Customer Satisfaction Index System“ (Autohersteller), Entwicklung eines e-Banking Kiosksystems (Bank in UAE), e-Government Projekt Self Service Kiosks Airport Immigration/Border Control (Innenministerium Saudi Arabien), Einführung von SAP/HCM Self Service Kiosks (Öl- und Gasindustrie Saudi Arabien/Kuwait)

Werdegang

Nach dem Studium der Wirtschaftswissenschaften und des Maschinenbaus Berufsstart als Produktmanager bei der Deutsche Rockwool Mineralwoll GmbH.

Zwischen 1996 und 2001 Marketing- und Vertriebsleiter bei der Viterro AG. In dieser Zeit Aufbau und Leitung der SAP Consulting- und Vertriebsorganisation des Unternehmens.

Seit 2002 selbständig als Berater mit eigener Gesellschaft und eigenem Team in Dubai tätig.

Projektschwerpunkte: Business Development, M&A, Expansion in Märkte der Arabischen Halbinsel, Prozessoptimierung/Effizienzsteigerung (in der Regel Projekte mit hoher IT-Affinität).



Management
Support
Partners